

# Debat: Kan de blå blink blive for billige?



**Fokus i regionernes udbud synes at være på at få de blå blink så billigt som muligt. Redderne betaler prisen, og RUS sætter nu spørgsmålet om de blå blink kan blive for billige til debat på årets Folkemøde.**

*Af Vivi Nør Jacobsen, konsulent i Reddernes Udviklingssekretariat.*

Når en borger ringer 1-1-2 er det alvor. Borgeren skal kunne stole på, at hjælpen kommer hurtigt og, at den er professionel. Den akutte hjælp er en helt vital del af det danske sundhedssystem, men de senere års udbud udfordrer hvordan, vi bevarer og udvikler en præhospital indsats, som bunder i kvalitet.

"I bestræbelserne på at skabe øget konkurrence og billigere priser har regionerne gennemført udbud, der er så snævert formuleret, at leverandørerne tvinges til primært at konkurrere på løn- og arbejdsvilkår. På kort sigt kan det sikkert give billigere priser, men det giver ikke et velfungerende ambulanceberedskab," siger Jan Villadsen, der er formand for 3Fs transportgruppe og bestyrelsesformand i Reddernes Udviklingssekretariat.

Pia Kürstein Kjellberg er ph.d. og forskningschef hos KORA. Hun har beskæftiget sig indgående med det præhospital område, ifølge hende er der ikke historisk set samme tradition for at forske i kvalitet og effekt "uden for murene" i det præhospital beredskab som "inden for murene" på sygehusene.

"Det betyder, at man må tilrettelægge udbuddene efter, hvad der er politisk legitimt. Og der er det klart, at prisen er et parameter. Men vi har ikke viden nok

til at skabe den ideelle konkurrencesituation mellem pris og kvalitet," siger hun til Berlingske Tidende i en særlig udgave af avisen i forbindelse med Folkemødet.

I RUS er opfattelsen, at den manglende viden om kvalitet har resulteret i et alt for ensidigt fokus på pris. Derfor arbejder RUS nu for at sikre reddernes vilkår og udviklingen af det præhospital område gennem nye krav til indholdet i kommende udbud.

Fakta om RUS' pointer for 'Fair Udbud' De blå blink må ikke blive så billige, at det går ud over redderne. Derfor mener RUS; at der skal tage stilling og ansvar politisk. RUS arbejder for at, det bliver skrevet ind i udbudsmaterialet fra alle regioner at, der skal være:

8-10pct. elever i en hver stab hos en hver operatør på alle tidspunkter. Det vil sikre, at vi har et ordentligt flow i forhold til den afgang, der er fra redderjobs pga. pension eller skift af branche mv.

Brug virksomhedsoverdragelse for elever, så der er basis for at optage elever løbende i udbudsperioden – også i slutningen af perioden – og ingen elever lades i stikken. Overvej også virksomhedsoverdragelse for fastansatte for at sikre, at færrest mulige reddere siver fra

faget til andre brancher i forbindelse med en ny operatør får opgaven, eller at de forbliver hos den tidligere operatør og flytter arbejdsplads til en anden region.

Opstil kvalitetsmål med samme eller større vægtning som pris. Medtag fx krav og ønsker til udvikling, innovation og forskning i kvalitetsmålene. 3pct. af udbudssummen afsættes til udvikling og innovation. Opfordringen er, at en procent heraf skal gå til en fælles pulje, som regionerne samlet kan investere i forskning fx af effekter af behandlinger på indlæggelsesdage mv.



## Kontaktdata:



**Vivi Nør Jacobsen**  
Udviklingskonsulent  
26 39 46 26  
vivi.noer@3f.dk



**Maja Brolos**  
Udviklingskonsulent  
23 98 64 25  
Maja.brolos@3f.dk